

# Praxisübernahme – Praxisübergabe

- Sie möchten Ihre Zahnarztpraxis übergeben?
- Sie möchten eine Zahnarztpraxis übernehmen?



lic.iur. HSG

**Boris Etter**

- Rechtsanwalt, LLM.
- Anwaltsbüro Boris Etter  
([www.etterlegal.ch](http://www.etterlegal.ch))

Neues  
Seminar!

Praxisübernahmen und -übergaben werden immer anspruchsvoller, nicht zuletzt durch die verschärfte Konkurrenzsituation, die geringe Anzahl «guter» Übernahmeobjekte sowie das Aufkommen neuer Geschäftsmodelle. Auch etabliert sich die Praxis-AG immer mehr zum Standard. Die Zahnarztketten bzw. «Dental Service Organizations» sind heute ein fester Bestandteil des Marktes und wachsen weiter. Damit Zahnärztinnen und Zahnärzte gegenüber Verhandlungspartnern und Beratern kompetent auftreten können, sollten sie sich frühzeitig mit den Bereichen Recht und Betriebswirtschaft befassen. Dieses Seminar stellt sowohl die Seite der Verkäuferschaft als auch der Käuferschaft dar.

1. Vermittlung des umfassenden Verständnisses des Vorganges einer Praxisübernahme/-übergabe in einem immer komplexer und schwieriger werdenden Markt.
2. Ganzheitliche zielgerichtete Vorbereitung der Zahnärztin bzw. des Zahnarztes auf eine Praxisübernahme/-übergabe aufgrund der neuesten rechtlichen und wirtschaftlichen Entwicklungen.
3. Ermöglichung des selbständigen und kompetenten Auftretens der Zahnärztin bzw. des Zahnarztes in Verhandlungen über Praxisübernahmen/-übergaben.

**Zürich, Hotel St. Gotthard (am HB)**

Do. 28.11.2024 17.00 – 21.00 Uhr (K2342)

förderung  
**ROSENBERG**  
MediaAccess AG



## Schwerpunkte

- Heutiges rechtliches und wirtschaftliches Umfeld von Praxisübernahmen/-übergaben
- Rechtliche und wirtschaftliche Eckpunkte einer Praxisübernahme/-übergabe
- Frühzeitig optimale Planung der Praxisübernahme/-übergabe
- Umfassende Analyse von potentiellen Praxisübernahmeobjekten
- Verhandlungsstrategien bei Praxisübernahmen/-übergaben
- Notwendige vertragliche Regelungspunkte bei einer Praxisübernahme/-übergabe
- Praxisübernahmen und Aktiengesellschaften (AGs)
- Erste Schritte zum Erfolg nach der Übernahme sowie Wachstums- und Entwicklungsstrategien
- Praxisnachfolge mit mehreren Eigentümerinnen und Eigentümern
- Verhandlungen mit Zahnarztketten bzw. «Dental Service Organizations»

# Anmeldung

auch online auf [www.fbrb.ch](http://www.fbrb.ch)

**Zürich**, Do. 28. November 2024, 17.00 – 21.00 Uhr  
Hotel St. Gotthard (am HB)



K2342

Kursgebühr CHF 250.– (exkl. MwSt.)

Namen aller TeilnehmerInnen (in Blockschrift):

.....

Rechnungsadresse/Praxisstempel:

.....

.....

.....

E-Mail:

.....

Datum:

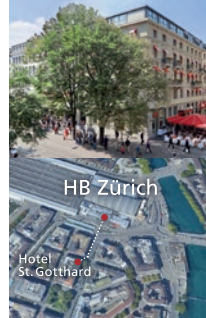
Unterschrift:

Telefon 055 415 30 58

[info@fbrb.ch](mailto:info@fbrb.ch)

[www.fbrb.ch](http://www.fbrb.ch)

**Allgemeine Geschäftsbedingungen:** Die Rechnung ist innerhalb von 14 Tagen nach Erhalt zu bezahlen. Eine Stornierung der Anmeldung muss schriftlich erfolgen und wird nicht telefonisch entgegengenommen. Bei Abmeldungen bis 4 Wochen vor dem Veranstaltungstermin wird die Kursgebühr abzüglich der Umtriebsentschädigung (CHF 80.–) zurückerstattet. Bei späterer Abmeldung wird die Kursgebühr nicht zurückerstattet und bleibt geschuldet. Mit der Anmeldung wird eine Bewilligung für eine periodische Kontaktaufnahme per E-Mail (Newsletter) erteilt und Einverständnis mit den vollständigen AGB erklärt. Die vollständigen AGB finden Sie auf [www.fbrb.ch](http://www.fbrb.ch). Auf das Rechtsverhältnis ist ausschliesslich Schweizer Recht anwendbar. Ausschliesslicher Gerichtsstand ist Zürich-Stadt. CHE-112.295.268 MWST



**KALADENT**



GAS/ECR/ICR

Nicht frankieren  
Ne pas affranchir  
Non affrancare

50384635  
000001



fortbildungROSENBERG  
MediAccess AG  
Hofstrasse 10  
Postfach 257  
8808 Pfäffikon